

Clarflok Werft aan: Sales Engineer Water Treatment voor de regio Antwerpen-Limburg

Clarflok, onderdeel van de groep Aquaprox, actief in waterbehandeling en waterzuivering, gesitueerd in Sint-Katelijne-Waver, in volle ontwikkeling, zoekt Sales Engineer Water Treatment. Als Sales Engineer combineer je het verder uitbouwen en opvolgen van nieuwe klanten/projecten binnen jouw regio. Samen met de Sales Manager zal je de verkoopsobjectieven bepalen en zal je deze vertalen naar een concreet salesplan met leads en targets. Je verkoopt chemicaliën voor allerlei toepassingen binnen de waterbehandelingsindustrie.

Jouw takenpakket bestaat hoofdzakelijk uit:

- Uitbreiden klantenbestand d.m.v. prospecties en netwerken.
- Je bouwt een langetermijnrelatie op en denkt oplossingsgericht mee met de klant.
- Je bouwt mee aan nieuwe innovatieve producten.
- Je voert audits uit om nauwkeurig de klantenbehoefte te detecteren.
- Je maakt offertes op ten gevolge van de uitgevoerde audit.
- Je verdedigt deze offertes bij de prospect/klant.
- Je bent eerste contactpersoon voor deze nieuwe klanten.
- Je denkt mee met de nieuwe klant en lost technische problemen op.

Profiel:

- Je bent woonachtig in **Antwerpen/Limburg**
- Je hebt minstens een bachelordiploma chemie/biochemie behaald.
- Je bent dynamisch, overtuigend, sociaal vaardig, empatisch.
- Je bent bereid de eerste stap te zetten.
- Je hebt **commercieel** inzicht.
- Je hebt een sterke interesse in het **technische aspect** van **waterbehandeling & chemie**.
- Ervaring met klantenrelaties is een pluspunt.
- Ervaring in de watersector is een pluspunt.
- Zelfstandig werken en eigen planning opmaken.
- Probleemoplossend vermogen.
- Goede kennis van het Frans is een pluspunt.

Ons aanbod:

Wij bieden een afwisselende, verantwoordelijke, en uitdagende job in een sector met veel toekomstperspectieven. Industriële bedrijven hechten meer en meer belang aan het gebruik/verbruik van water. Je komt terecht in een continu groeiend bedrijf dat bestaat uit een enthousiast, gedreven team. Je ondersteunt elkaar en komt gezamenlijk tot een optimaal klantgericht resultaat. Je werkt zelfstandig en rapporteert aan de Business Unit Manager. Bij deze job hoort uiteraard een mooi verloningspakket, extralegale voordelen zoals laptop, gsm, maaltijdvergoeding, en bedrijfswagen.

Indien interesse, stuur jouw motivatiebrief en CV naar info@clarflok.be.